

LUIS ÁNGEL ROMERO



Formación:

- **Licenciado en Psicología** por la Universidad de Salamanca. 1.996.
- **Máster en Modificación de Conducta.** UNED 2.001.
- **C.A.P.** (Curso de Adaptación Pedagógica) por la Universidad de Salamanca.
- **Evaluación y modificación de conducta 1 y 2.** Colegio Oficial de Psicólogos.
- **Evaluación e intervención en terapia sistémica 1 y 2.** Colegio Oficial de Psicólogos.
- **Jornadas de psicología clínica aplicada: Hipnosis.** Colegio Oficial de Psicólogos.
- **Formación Psicopedagógica.** Magister. Madrid, 1.998.
- **Curso de Peritajes Psicojurídicos.** Colegio Oficial de Psicólogos. 2.001.
- **Curso mejora de relaciones con el profesorado.** CPR Burgos. 2.002.
- **Curso de Mejora de la Calidad de la Enseñanza.** Habilidades Docentes. Academia Castilla, septiembre 2.002.

Experiencia Profesional:

- ✓ **Psicólogo Colegiado C. y L. n°: 02172.**
- ✓ **Centro de Intervención Psicológica.** En la Actualidad.
 - Asesoramiento y Orientación a padres.
 - Evaluación, Diagnóstico y tratamiento Psicopedagógico. Reeduación escolar.
 - Tratamiento de comportamientos disruptivos.
 - Escuela de Padres (autoestima, prevención de drogodependencias,...).
 - Técnicas de Estudio y Orientación Vocacional.
 - Tratamiento de problemas de ansiedad infantil.
 - Entrenamiento de habilidades sociales.
 - Programas de enriquecimiento en valores.
 - Profesor Curso de Técnicas de Estudio. IES López de Mendoza. 2.001.
 - Meditación Familiar.
 - Redefinición de roles familiares en familias en proceso de separación.
 - Tratamiento de problemas de pareja.
 - Orientación Laboral y Búsqueda de Empleo.
- ✓ **Profesor Academia Innova.**
 - Calidad en la Atención al Cliente en Hostelería y Pequeño Comercio. 36 h. Noviembre 2.004
- ✓ **Ponente mesa redonda "¿el hombre es esencialmente violento?"**.
 - Facultad de Teología de Burgos. Febrero 2.004.

- ✓ Profesor **Ifes**:
 - Técnica de Búsqueda de Empleo. Octubre 2.004. Palencia.
 - Curso Atención al Cliente. 15 h. FORCEM, Abril 2.004
 - Técnico Especialista en Gestión de Comercio. Módulos de comunicación en la venta, Técnicas de venta y gestión y resolución de conflictos. 88 h. Enero 2.004
- ✓ Profesor **Academia Castilla**:
 - Contenidos Relacionados con la Profesionalidad. Curso Técnico en Sistemas Microinformáticos. Julio 2.003 (20 h.) y julio 2.004 (20 h.).
 - Curso Secretariado de Dirección. Septiembre 2.002 (40 h.) y julio 2.004 (40 h.)
 - Curso Formador ocupacional. Octubre 2.003 (134 h.).
- ✓ Profesor **Academia Ceam, S.L.**:
 - Dependiente de Comercio. Mayo 2.001 (2150 h.), agosto 2.001 (250 h.), mayo 2.002 (250 h.), junio 2.003 (259 h.) y junio 2.004 (259 h.).
- ✓ Profesor **Academia Lider-Net**:
 - Calidad en la Atención al Cliente. Mayo 2.003 (30 h.) y mayo 2.004 (30 h.).
- ✓ Profesor **Academia Formación 3000**:
 - Curso de Marketing y publicidad. 40 h. FORCEM. 2.000.
 - Curso de Técnicas de Comunicación en la Venta. 40 h. FORCEM 2.000.
- ✓ Profesor **Centro de Psicología Aplicada (C.P.A.) 1.999-2.000**:
 - Profesor Curso de Análisis del Contexto Educativo. Claret 2.000.
- ✓ Charla sobre *Valores y Creencias en el Ámbito Educativo*. 2.000.
- ✓ Charlas sobre *Psicología y Comunicación en las Relaciones Humanas*. 1.999-2.000
- ✓ Publicación de *Artículos* en el periódico Siglo XXI. 1.999.

Otros Datos:

Inglés: Nivel Medio.

Informática: Windows, Word, Access, Excel, Power Point, Corel Draw 9, internet.

Mecanografía.

Contabilidad.